



Ofiter Vanzare Credite

(punct de vanzare)

Department: Sales&Service



Role

- ◆ Promovarea și vânzarea produselor și serviciilor (prin distribuirea de materiale de promovare, prin participarea la evenimentele locale etc.), respectând cerințele companiei în ceea ce privește transparența informațiilor aferente produselor și serviciilor, cu scopul de a crește numărul de clienți noi și de a menține portofoliul de clienți actual;
- ◆ Identificarea, atragerea și menținerea relațiilor cu diferiți agenți comerciali în scopul vânzării produselor și serviciilor (ex. cabinete stomatologice etc.);
- ◆ Semnarea documentației de credit cu clienții (ex. cereri de creditare, informații pre-contractuale, contracte de credit), conform instrucțiunilor acestuia și respectând politicile și procedurile interne ale, oferirea unui serviciu de bună calitate clienților societății și foștilor clienți ai societății (conform cerințelor și standardelor de calitate ale companiei), acordarea de credite/promovarea produselor financiare și continuarea păstrării contactului cu aceștia, în mod regulat, pentru a identifica oportunități de acordare de noi credite.



Requirements

- ◆ experiență de a lucra cu obiective de performanță;
- ◆ experiență în lucrul direct cu clienții și în furnizarea de servicii și vânzarea de produse;
- ◆ cunoștințe privind tehnicile de promovare de servicii și produse pentru atragerea clienților;
- ◆ abilități de a calcula și de a efectua calcule matematice;
- ◆ abilități de comunicare (transmiterea de informații structurate logic eficient, exprimate clar, simplu, fluent);
- ◆ capacitatea de analiză (capacitatea de înțelegere, interpretare și sinteză a elementelor esențiale dintr-un volum de informații);
- ◆ abilitatea de a aplica o serie de tehnici de vânzare pentru a maximiza performanța afacerii și pentru a furniza un serviciu excelent clienților și a satisface nevoile acestora
- ◆ abilitatea de a gestiona eficient timpul de lucru, de a organiza, planifica și prioritiza sarcinile de lucru zilnice pentru a folosi timpul de lucru în mod cât mai optim

Trimite aplicatia sau recomandarile tale, pe adresa: cariere@provident.ro

* specifica in subiectul email-ului pozitia pentru care aplici