



Business Relationship

Manager

Departament: Sales and Service



Rol

- ◆ Coordoneaza echipe formate din 10-15 reprezentanți de vânzări
- ◆ Se preocupă activ de îmbunătățirea constantă a performanței în cadrul echipei, asigurând creșterea numărului de clienți, un nivel ridicat de satisfacție a clientului și atingerea obiectivelor de vânzări
- ◆ Direcționează energia și focusul echipei către atragerea clienților noi și retenția celor existenți
- ◆ Oferă în mod constant îndrumare, feedback și suport fiecărui reprezentant de vânzări
- ◆ Se asigură că procesele, regulamentele și politicile interne ale companiei sunt respectate și aplicate



Cerințe

- ◆ Studii liceale finalizate
- ◆ Experiență de lucru în vânzări și în coordonarea unei echipe
- ◆ Cunoștințe în tehnici de vânzare și colectare
- ◆ Abilitatea de a gestiona performanța individuală și de echipă
- ◆ Capabil să evalueze și să gestioneze riscul de credit
- ◆ Abilități excelente de comunicare
- ◆ Permis de conducere

Trimite aplicatia sau recomandarile tale, pe adresa: carriere@provident.ro