

Mediu Antreprenorial
în România

Cuprins

Metodologie

• 3

Contextul actual

• 4

Planul de start

• 14

Bariere și nevoi de schimbare

• 20

Informare

• 23

Q & A

• 26

Metodologie

VOLUM EȘANTION: 1012 respondenți cu vârste între 20-64 ani

TIP EȘANTION: aleator, stratificat (straturi: regiuni INS, vârstă și gen)

ACOPERIRE: România – urban

MARJA MAXIMĂ DE EROARE: $\pm 3\%$ ($p=95\%$)

METODA: CAWI (interviuri online – panel Novel Research)

CULEGERE DATE: 9-21 Octombrie

Contextul Actual

Experiență antreprenorială vs. oportunitatea actuală de business

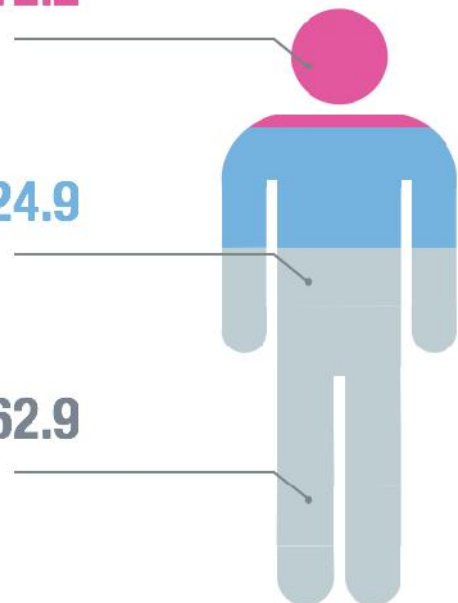
PROVIDENT

Aveți sau ați avut vreodată vreo afacere?

12.2

24.9

62.9



- Da, am o firmă în prezent
- Da, am avut o firmă dar nu o mai am
- Nu am avut firmă și nici nu am în prezent

Cât de oportun este în prezent, mediul economic din România pentru a deschide o afacere?

◆ Inoportun ◆ nici inoportun nici oportun ◆ oportun

Da, am o firmă în prezent

35.8

Da, am avut o firmă dar nu o mai am

21.0

Nu am avut firmă și nici nu am în prezent

16.5

TOTAL

20.0

CONTEXTUL ACTUAL

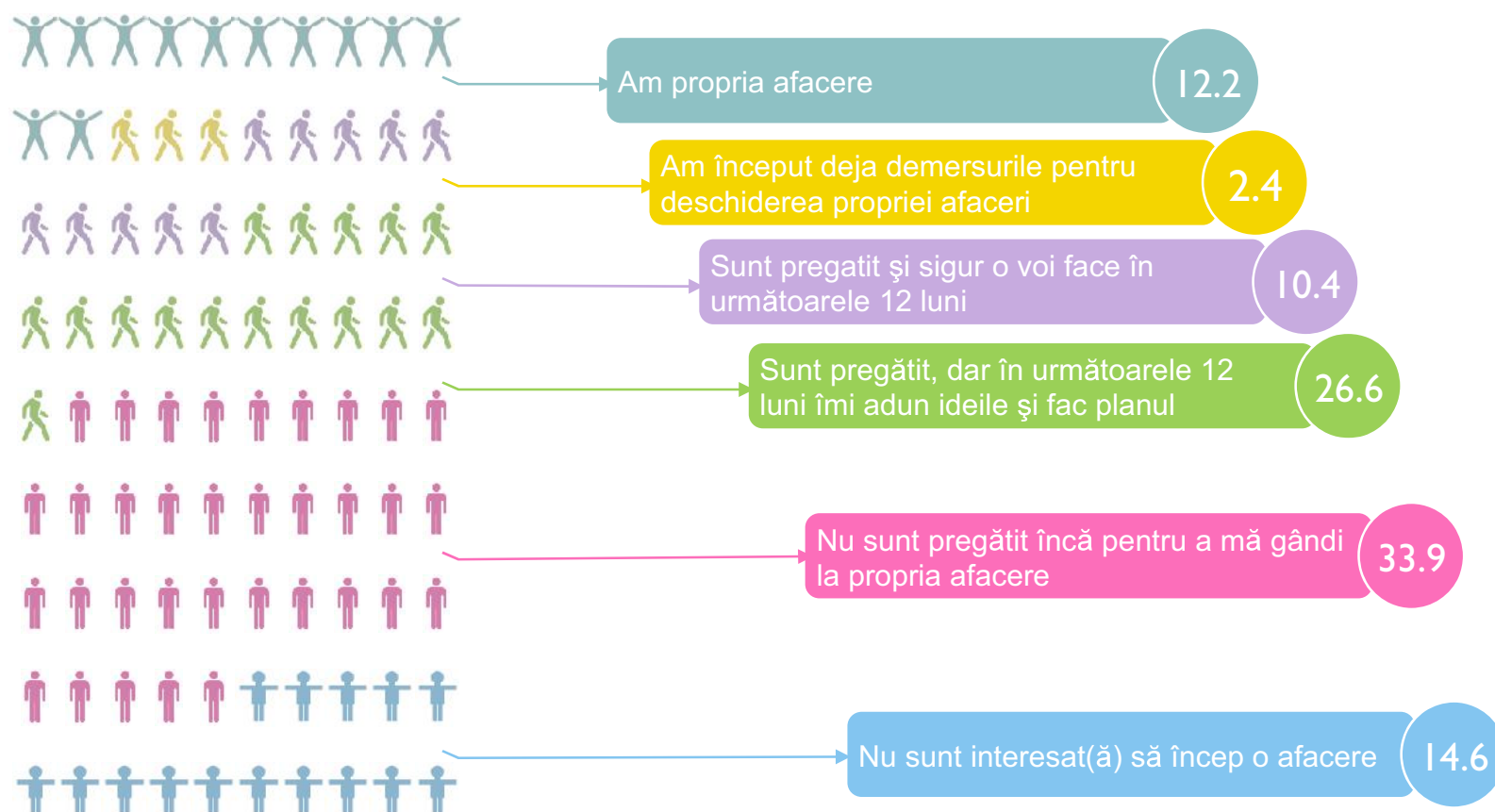
PLANUL DE START

BARIERE ȘI NEVOI DE
SCHIMBARE

INFORMARE

Q & A

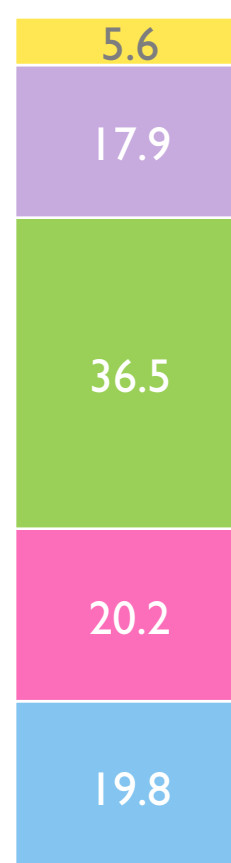
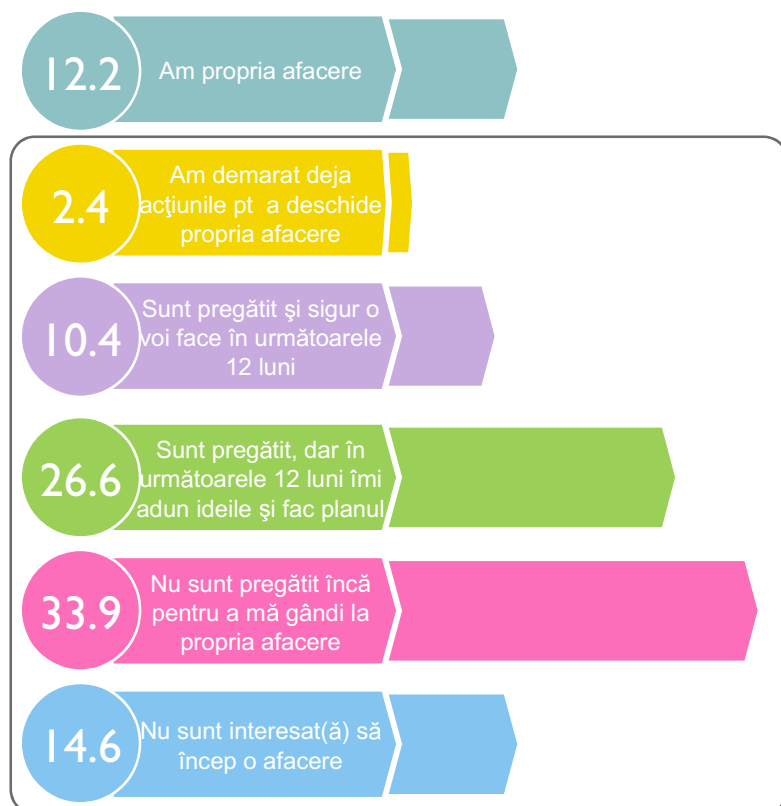
Antreprenoriatul în România



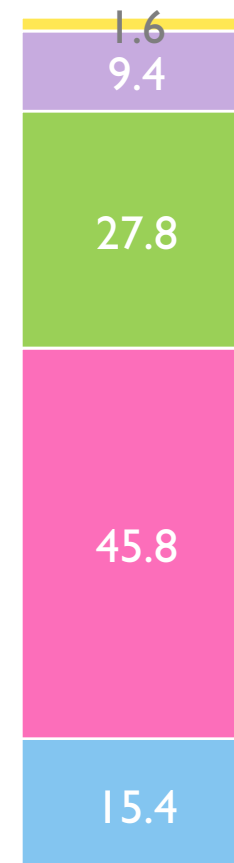
Deschiderea către antreprenoriat în contextul experienței anterioare

PROVIDENT

Care dintre următoarele afirmații descrie cel mai bine situația dvs.?



Da, am avut o firmă dar nu o mai am



1.6
9.4

27.8

45.8

15.4

CONTEXTUL ACTUAL

PLANUL DE START

BARIERE ȘI NEVOI DE
SCHIMBARE

INFORMARE

Q & A

Deschiderea către antreprenoriat în funcție de conexiuni

Care dintre următoarele afirmații descriu cel mai bine situația dvs?

12.2 Am propria afacere

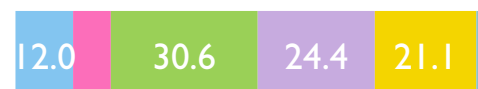
2.4 Am demarat deja acțiunile pt a deschide propria afacere

10.4 Sunt pregătit și sigur o voi face în următoarele 12 luni

26.6 Sunt pregătit, dar în următoarele 12 luni îmi adun ideile și fac planul

33.9 Nu sunt pregătit încă pentru a mă gândi la propria afacere

14.6 Nu sunt interesat(ă) să încep o afacere



Cei mai mulți prieteni ai mei sunt antreprenori

Unul sau ambii mei părinți sunt/au fost antreprenori

Cineva din familia mea are o afacere

Am foarte multe cunoștințe din rândul antreprenorilor

În general, mă învăț într-un mediu al oamenilor de afaceri

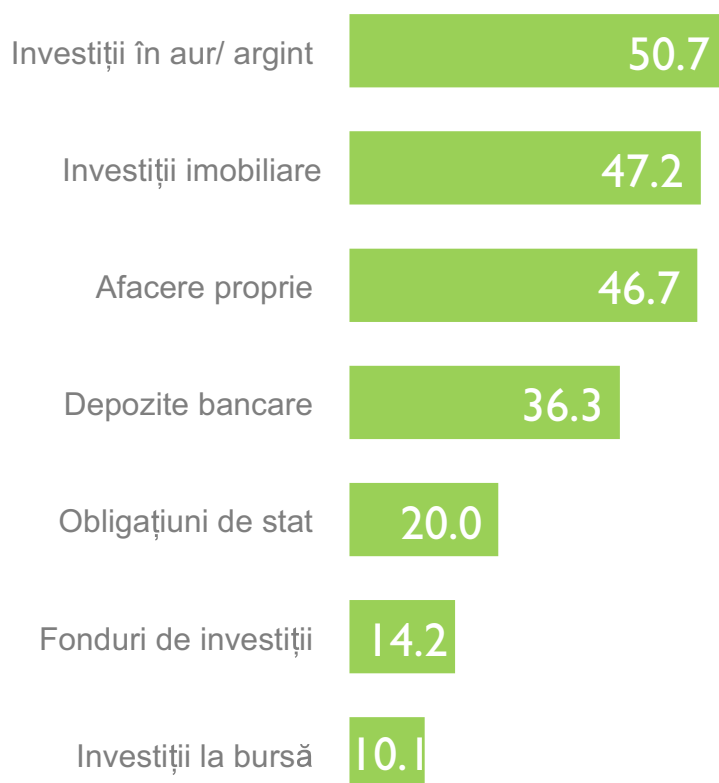
Niciuna dintre cele de mai sus

Concluzii

- ➔ 37.1% dintre respondenți au experimentat antreprenoriatul, în prezent rămânând activi 12.2%;
- ➔ doar 20.0% dintre respondenți consideră oportun mediul economic pentru a începe o afacere;
 - ➔ percepția oportunității este influențată de experiența antreprenorială;
- ➔ există un potențial antreprenorial de 12.8% pe termen scurt, din care 2.4% este deja conturat;
 - ➔ spiritul antreprenorial este o abilitate care se deprinde din mediul social în care te învârti și nu un talent;
 - ➔ intenția de a începe o nouă afacere este mai accentuată în rândul celor care au mai avut o experiență antreprenorială anterior.

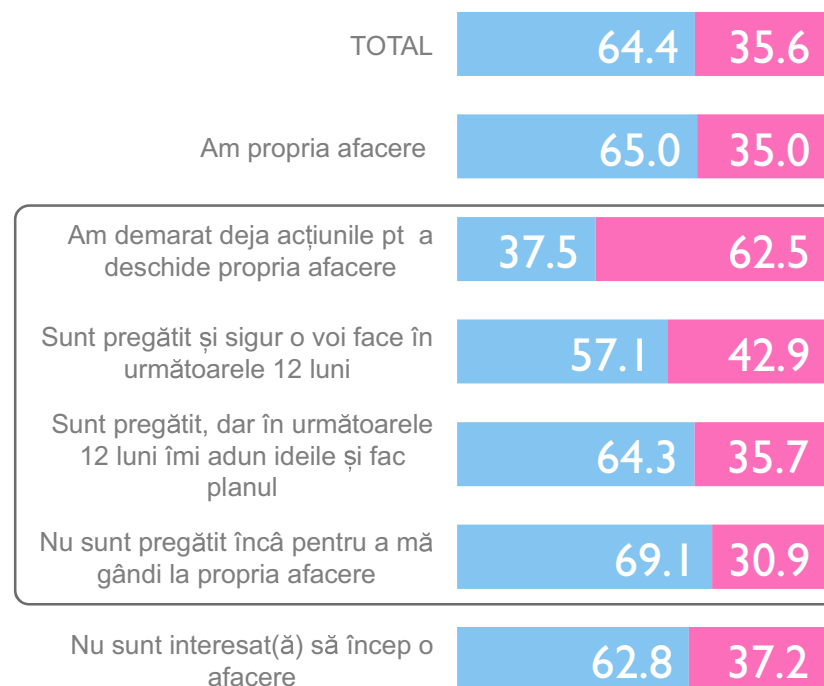
Atitudini față de risc

Pe care dintre următoarele modalități de investiții le considerați cele mai avantajoase la momentul actual?



Atunci când mă gândesc să fac o investiție prefer una care să ...

- Îmi aducă un câștig mic dar sigur
- Îmi aducă un câștig mare chiar dacă presupune și un risc



Cum este perceput antreprenoriatul din perspectiva avantajelor

PROVIDENT

STIMĂ DE SINE

Ai mai multe oportunități de a lua decizii

Ești propriul tău șef și deții controlul asupra viitorului tau

Satisfacție personală/ respect pentru propria persoană, împlinire personală

Ai mai multe oportunități de a-ți pune în valoare talentul, calificările, cunoștințele și creativitatea

Ai libertatea de a alege în ceea ce privește programul de lucru și angajații

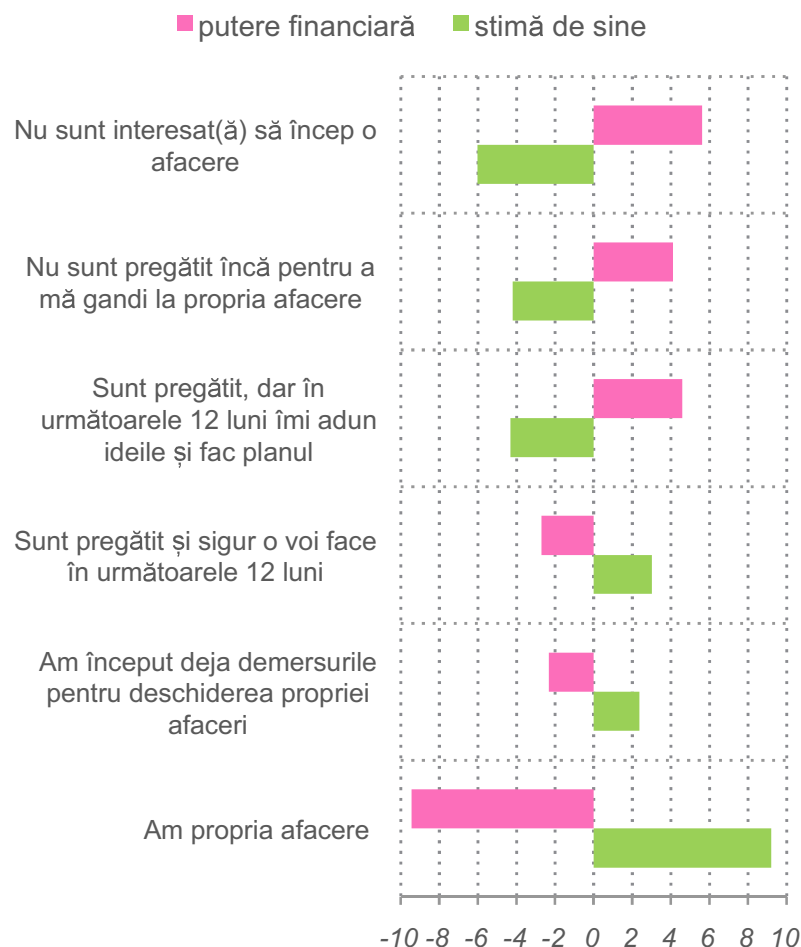
Mai puțină rutină

PUTERE FINANCIARĂ

Acces la surse/ valori mai mari de finanțare

Ai mai multe recompense financiare prin venit, profit, deduceri/ avantaje fiscale

Siguranța locului de muncă



Cum este perceput antreprenoriatul din perspectiva dezavantajelor

PROVIDENT

SACRIFICIU PERSONAL

Muncești mai multe ore decât un program de lucru obișnuit al unui angajat

Responsabilitate mai mare, trebuie să iei singur decizii

Sacrificii mai mari

Atenție sporită la legislație și hârtogăraia aferentă

Stres mult mai mare

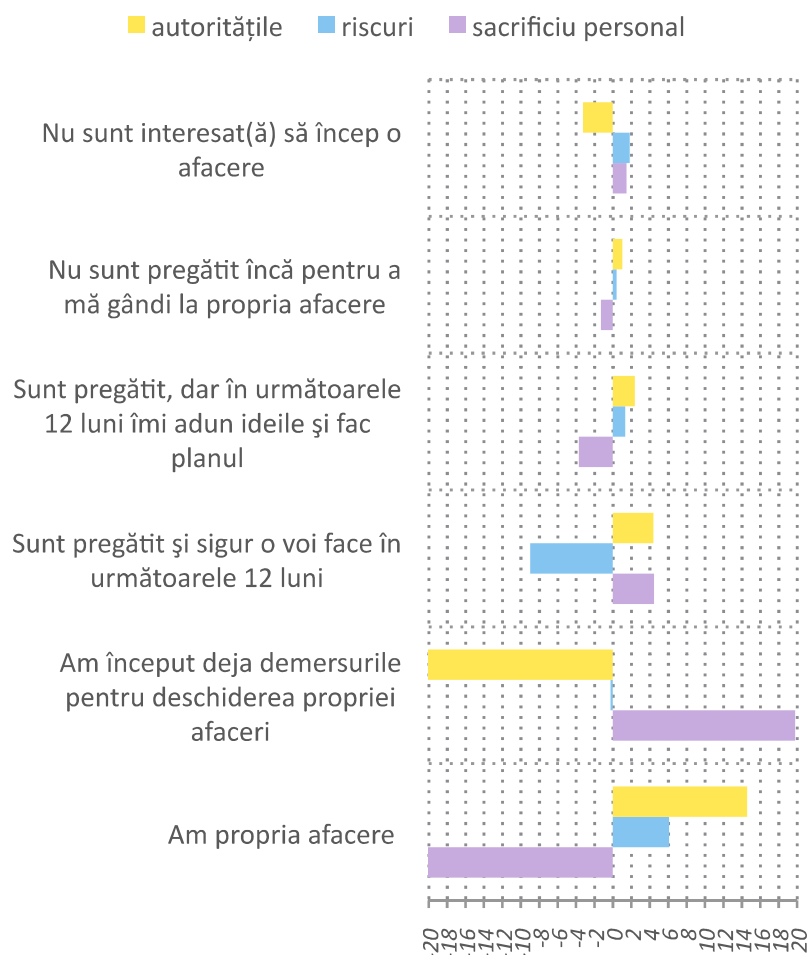
RISCURI

Risc de faliment/ risc financiar

Veniturile nu sunt întotdeauna garantate și regulate

AUTORITĂȚI

Negocierea/ contactul cu instituțiile statului



Concluzii

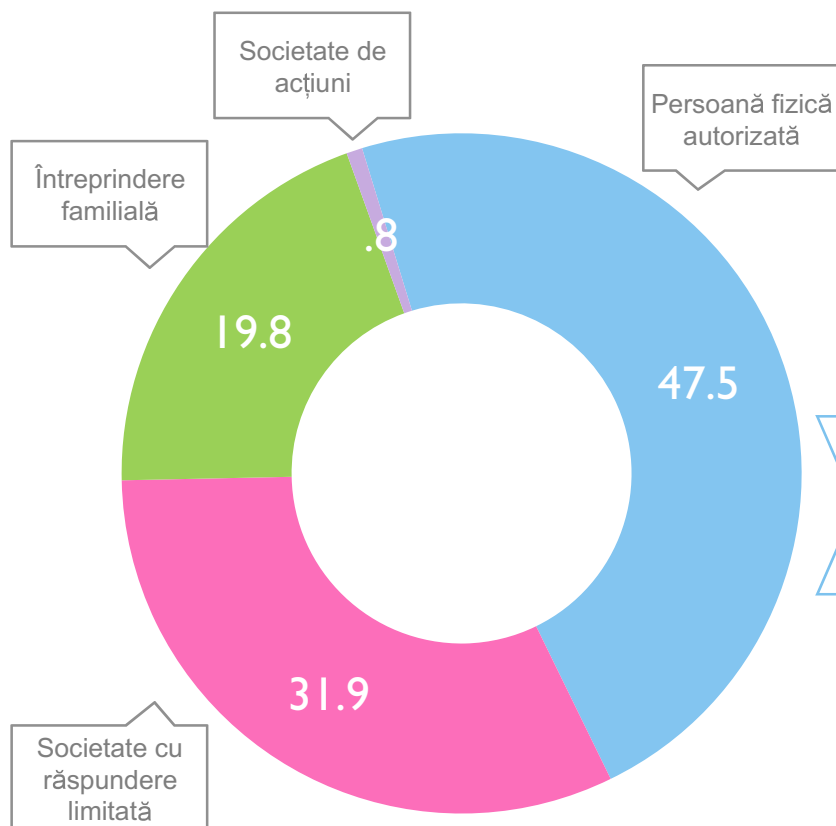
- contextul actual -

- ➔ 64.4% au aversiune față de risc când vine vorba despre investiții:
 - ➔ investițiile trebuie să fie sigure, materiale și supuse controlului propriu;
 - ➔ antreprenoriatul presupune un risc de etapă, asociat schimbării opțiunii de viață;
- ➔ Avantaje antreprenoriatului pot fi transpuse în **stimă de sine** și **putere financiară**:
 - ➔ stima de sine este imboldul/factorul declanșator al intrării în lumea afacerilor, iar din exterior, puterea financiară este definitorie;
- ➔ Dezavantaje antreprenoriatului pot fi rezumate la **sacrificiul personal** (intern), **riscuri** și **autorități** (externe);
 - ➔ primul definitoriu pentru început de drum, celelalte două în momentul în care ești parte a mecanismului socio-economic.

Planul de Start

Planul de start - entitate juridică -

La ce fel de entitate va gândiți?



n: 398 (potențiali antreprenori)

Cât de birocratic vi se pare procesul de înregistrare pentru ...?

◆ nebirocratic

PERSOANĂ FIZICĂ
AUTORIZATĂ

62.1

37.9

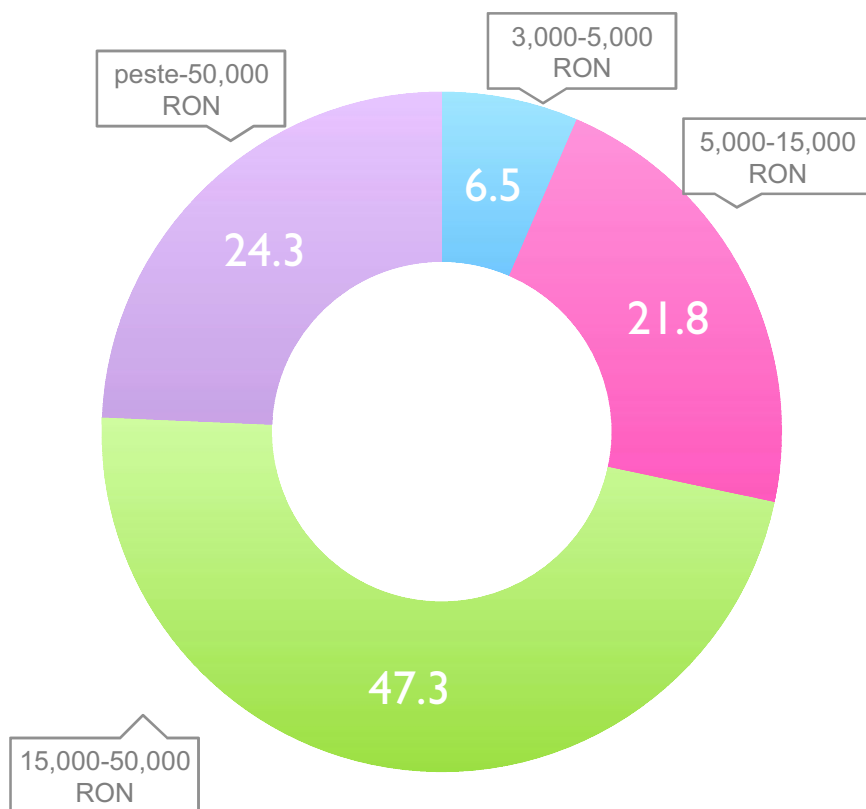
FIRMĂ (SA, SRL, IF)

59.3

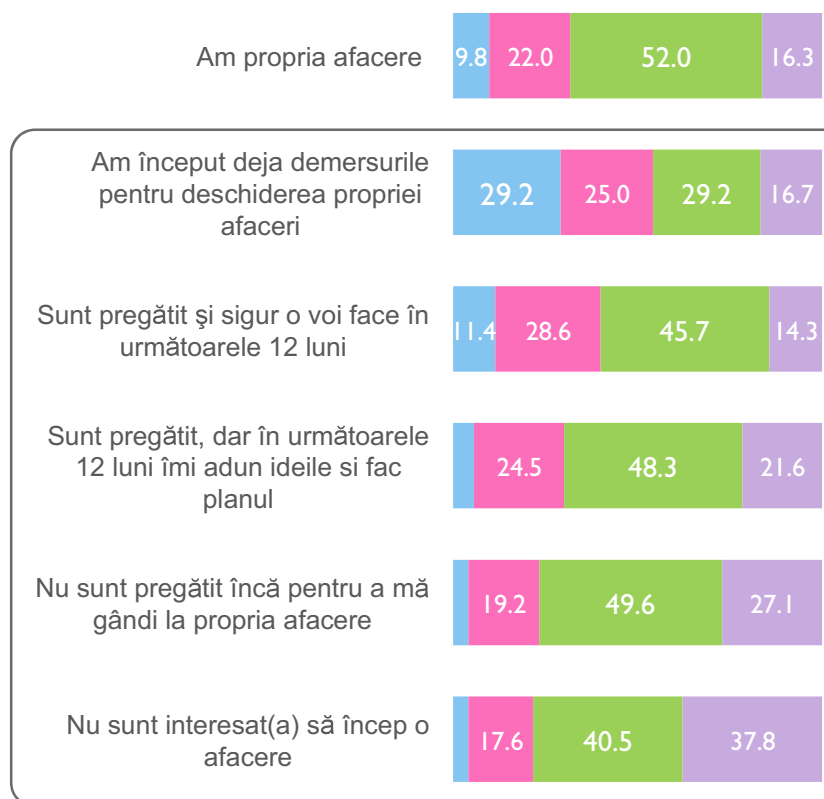
40.7

Planul de start - estimare de buget -

De ce sumă de bani credeți că este nevoie pentru începerea unei afaceri?

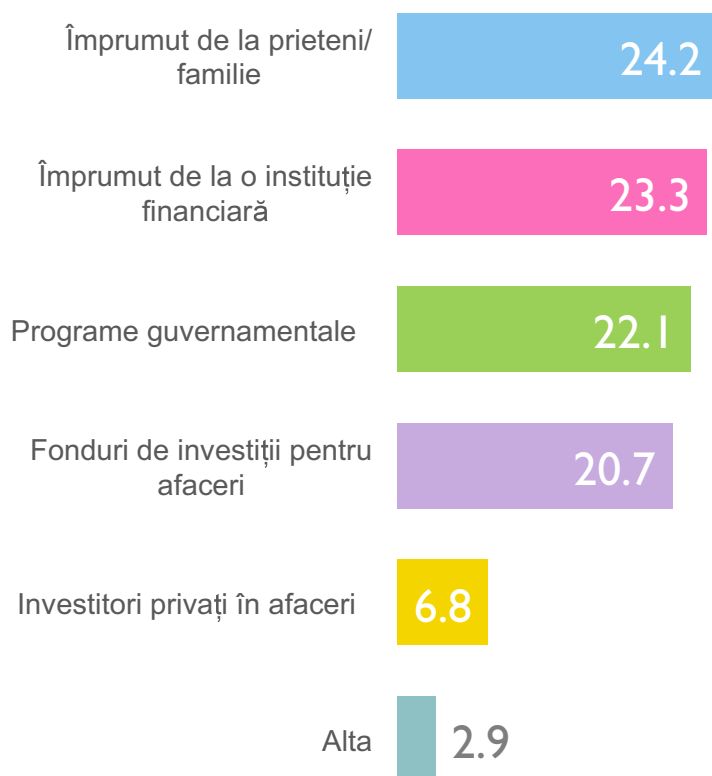


Buget estimat / stagii de implicare în antreprenoriat



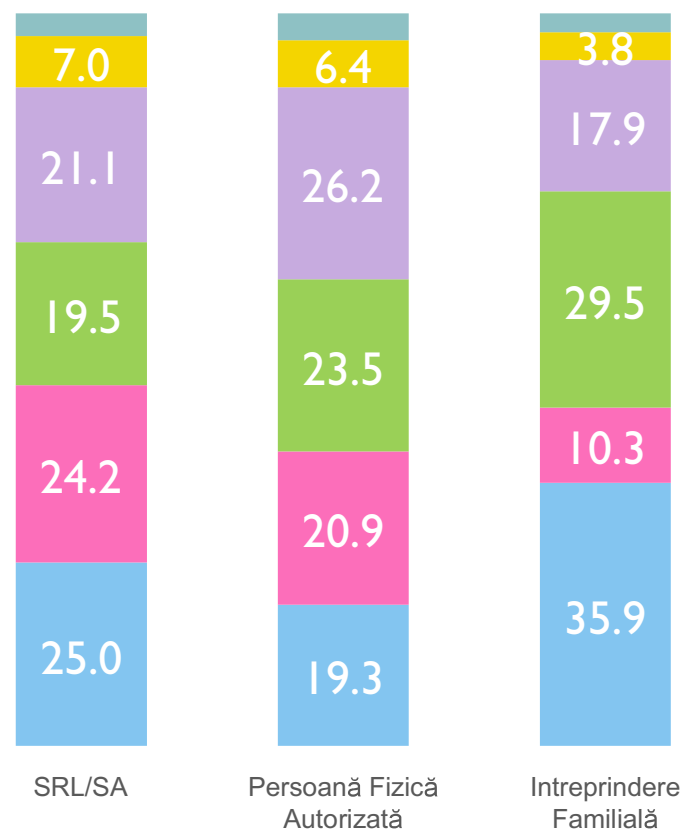
Surse de finanțare

Dacă ați avea nevoie de bani pentru o investiție (începerea/ dezvoltarea unei afaceri) spre ce sursă de finanțare v-ați îndrepta?



n: 398 (potențiali antreprenori)

Surse de finanțare / categorii de afaceri



Abilități și resurse strict necesare demarării unei afaceri

PROVIDENT

Respondenții consideră că principalele abilități și resurse necesare demarării unei afaceri sunt:

Să aibă capital financiar

Să poată estima nevoia de bani și capital de lucru necesare pentru a începe o afacere

Să știe să identifice nevoia de un nou produs sau serviciu

n: 398 (potențiali antreprenori)

Concluzii

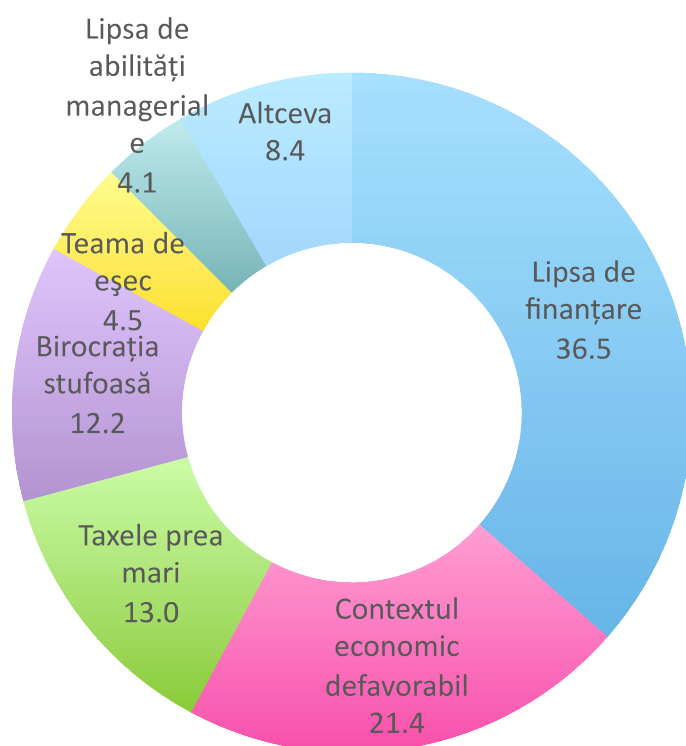
- planul de start -

- ➔ În actualul context socio-economic antreprenoriatul este văzut într-o măsură mai mare ca o soluție de suplimentare a veniturilor, decât una de statut social;
- ➔ Cu cât ești mai nehotărât de a face pasul spre lumea afacerilor și mai distanțat de mediul de afaceri cu atât crezi că ai nevoie de mai mulți bani pentru a deschide o afacere (peste 15.000 lei, adică 5000 EURO);
- ➔ Familia, instituțiile financiare și programele guvernamentale sunt principalele surse de finanțare spre care s-ar îndrepta cei mai mulți antreprenori în devenire.

Bariere și nevoi de schimbare

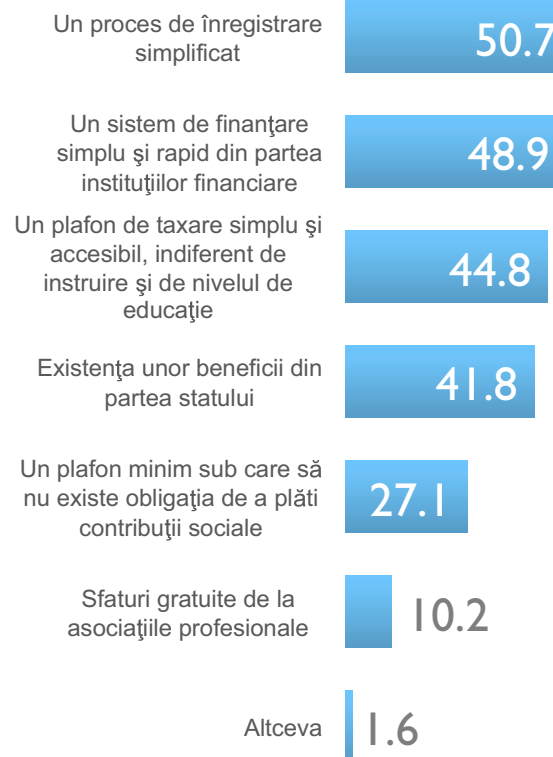
Bariere și nevoi de schimbare

Ce vă împiedică cel mai mult pentru a deschide afacerea?



n: 491 (nehotărâți/ dezinteresați)

Ce credeți că ar trebui să se schimbe în societatea românească astfel încât să vă doriți să vă deschideți o afacere în viitorul apropiat?



Concluzii

- ➔ Neattractivitatea față de mediul de afaceri vine din:
 - ➔ lipsa de resurse financiare;
 - ➔ percepții greșite pe fondul lipsei de informare și a educației antreprenoriale;
- ➔ Simplificarea procedurilor și un grad mai mare de solitudine din partea instituțiilor financiare, alături de educația antreprenorială ar putea duce la dezvoltarea antreprenoriatului românesc;
- ➔ Regândirea sistemului fiscal și grija statului pentru antreprenoriat ar crea un mediu propice atât pentru dezvoltarea afacerilor existente cât și pentru apariția altora noi.

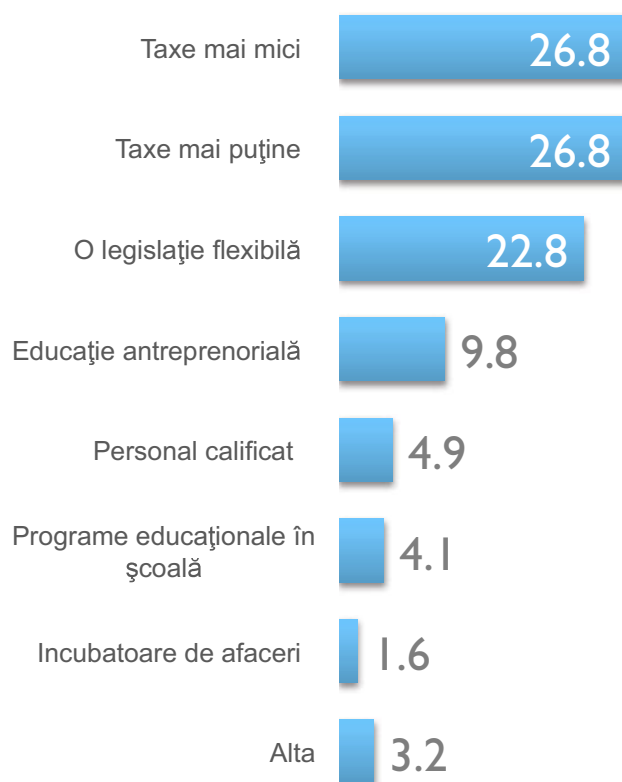
Informare

Antreprenoriat

- nevoi și surse de informare -

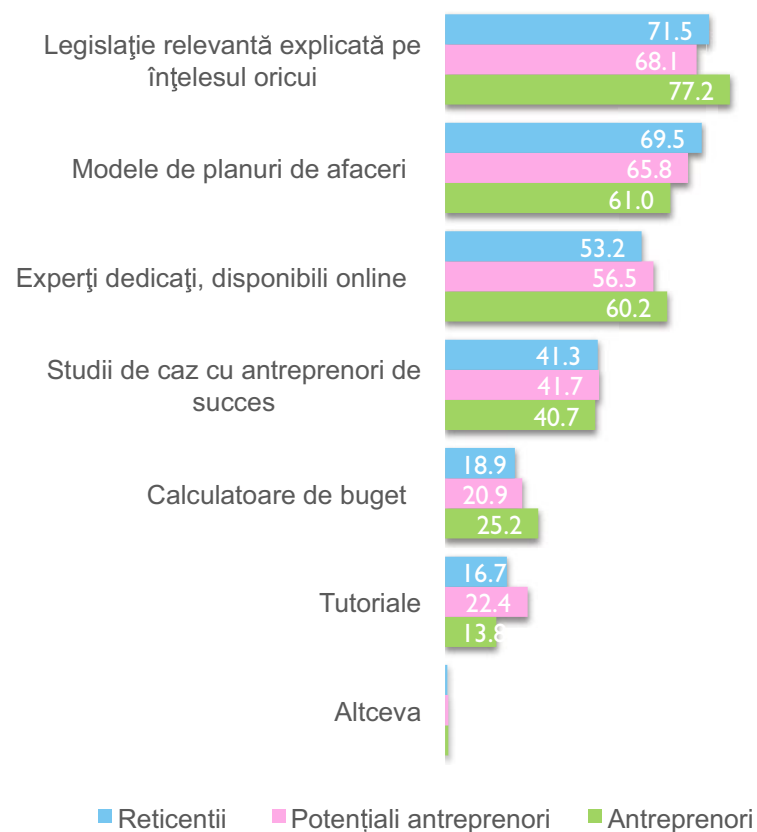
PROVIDENT

Care credeți că este principala nevoie a antreprenorilor la momentul actual, în afară de finanțare?



n: 123 (antreprenori)

Ce informații ați dori să conțină un centru de resurse online pentru antreprenori?



■ Reticenții

■ Potențiali antreprenori

■ Antreprenori

CONTEXTUL ACTUAL

PLANUL DE START

NBARIERE ȘI NEVOI DE
SCHIMBARE

INFORMARE

Q & A

Concluzii

- ➡ Simplificarea procesului de achitare a obligațiilor față de stat, diminuarea cuantumului acestor obligații și educația antreprenorială sunt aspectele care i-ar ajuta cel mai mult pe antreprenorii români la momentul actual;
- ➡ Resursele educaționale antreprenoriale online sunt necesare atât antreprenoriilor experimentați cât și/ dar mai ales celor în devenire;
- ➡ Relevante pentru antreprenori sunt:
 - ➡ legislație relevantă explicată într-un limbaj comun;
 - ➡ modele de planuri de afaceri;
 - ➡ experți dedicați, disponibili online.

Q & A

Muṭumim !